

## EBP Gestion commerciale Pro


● Formation à distance, ● Formation en présentiel




**PUBLIC**  
Toute personne désireuse  
d'utiliser le logiciel




**TARIF HT sans Certif.**  
850 € jour  
**TARIF HT avec Certif.**



**DURÉE**  
Déterminée lors de l'évaluation  
préformative



**PRÉREQUIS**  
Connaissances de base de  
l'informatique



1 à 3



**ACCESSIBILITÉ PSH**  
Nous consulter pour étude de  
faisabilité



**DÉLAIS D'ACCÈS**  
15 jours

## CALENDRIER

### Entrée permanente

Lieu : En entreprise, au centre ou en distanciel

## PRÉSENTATION DE LA FORMATION

Le logiciel EBP Gestion commerciale se pose en véritable assistant commercial. Il vous aide à gérer les ventes, planifier vos activités et à en faire un suivi précis. Pour une prise en main rapide et ne laisser aucune fonctionnalité de côté, Optimum Formation vous propose une formation concrète et complète, en situation, de l'installation aux sauvegardes.

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Créer et gérer une base de tiers (clients et fournisseurs), une base articles,
- Réaliser et éditer des documents de vente, d'achat et de stock...
- Maîtriser la logique de gestion suivant laquelle fonctionnent les programmes, et notamment contrôler la cohérence des résultats obtenus.

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

En amont de la formation, entretien

Évaluation tout au long de la formation. Les stagiaires, sous le contrôle du formateur, sont mis en situation de travail sur les programmes.

En fin de formation évaluation sous forme de QCM

Évaluation de satisfaction en fin de formation



## **MODALITÉS TECHNIQUES ET PÉDAGOGIQUES**

Le stage se déroulant dans les locaux de la société concernée, les moyens pédagogiques matériels sont fonction des équipements existants. Les stagiaires étudient donc en « situation réelle » (AFEST) sur un ou plusieurs de leurs postes de travail et avec leur matériel.

## **SUIVI ET ÉVALUATION**

Feuilles de présence signées par le stagiaire et le formateur par séance de formation. Attestation de fin de stage accompagnée d'un certificat de réalisation. Enquête de satisfaction en fin de formation.

## **PROFILS DES FORMATEURS**

Ce sont des formateurs ayant une expérience dans leur domaine d'intervention de trois ans au minimum. Optimum formation veille à ce que les membres de son équipe assurent une veille continue des outils et méthodes pédagogiques. Nos formateurs se veulent pragmatiques, afin de permettre à chacun d'appliquer les contenus enseignés concrètement sur le terrain.

## Contenu de la formation

### Installation du logiciel

- Version monoposte
- Version Réseau

### Mise en place de la Gestion commerciale

- Création du dossier (version mono et réseau)
- Paramètres du dossier
- Ergonomie de l'application
- Gestion des utilisateurs

### Implémentation des bases de données

- Fichiers de bases
  - Taxes
  - Barèmes écocontributions
  - Localisations du stock
  - Modes de règlements
  - Moyens de paiements
  - Champs persos
- Clients — Prospects
  - Familles Clients
  - Fiche Client
- Commerciaux
  - Barème de commissions
  - Fiche commerciale
- Fournisseurs
  - Familles Fournisseurs
  - Fiche Fournisseur
- Articles
  - Famille d'articles
  - Fiches articles, biens/services
  - Articles liés
  - Tarifs et promotions

### Traitement des ventes

- Saisie d'un document
- Chaîne de vente, gestion de l'acompte
- Facturation périodique

### Traitement des achats

- Chaîne d'achat
- Réapprovisionnement automatique

### **Suivi financier**

- Échéancier
- Saisie des règlements
- Remises en banque
- Relances

### **Documents de stocks**

- Bon d'entrée/Bon de sortie
- Inventaire

### **Comptabilisation**

### **Statistiques**

### **Publipostage**

### **Éditeur de modèles simplifiés**

### **Sauvegardes**